

最近和几位在伦敦做能源投资的朋友聊天，话题总是不约而同地转向一个方向：英国的储能市场，好像一夜之间变得炙手可热。这并非空穴来风，背后是一系列政策齿轮的精密转动，正在重塑整个能源格局。从威斯敏斯特到爱丁堡，政策制定者正以前所未有的清晰度，将储能视为实现净零目标不可或缺的基石。这种转变，对于像我们海集能这样深耕全球储能领域近二十年的企业而言，意味着一个充满活力的新舞台正在拉开帷幕。

## 英国储能政策的最新演变与市场机遇

最近和几位在伦敦做能源投资的朋友聊天，话题总是不约而同地转向一个方向：英国的储能市场，好像一夜之间变得炙手可热。这并非空穴来风，背后是一系列政策齿轮的精密转动，正在重塑整个能源格局。从威斯敏斯特到爱丁堡，政策制定者正以前所未有的清晰度，将储能视为实现净零目标不可或缺的基石。这种转变，对于像我们海集能这样深耕全球储能领域近二十年的企业而言，意味着一个充满活力的新舞台正在拉开帷幕。

要理解这种热度，我们得先看看现象背后的数据。英国国家电网ESO在其发布的《未来能源情景》报告中多次强调，到2030年，英国可能需要高达50GW的灵活储能容量来平衡以风光为主的可再生能源系统。这个数字是当前规模的数十倍。政策变化正是围绕填补这一巨大缺口而展开。过去，储能项目往往依附于发电侧，商业模式相对单一。但近年来，政策导向明显转向构建一个独立、市场化且多元的储能价值体系。比如，英国商业、能源和产业战略部（BEIS）与Ofgem共同推动的“电力市场改革（EMR）”及后续调整，就旨在为储能参与容量市场、调频服务等提供更公平的准入条件和价格信号。这好比给储能系统装上了多个“赚钱引擎”，使其价值得以在电力系统的各个环节——从毫秒级的频率响应到季节性的能量转移——被充分挖掘和兑现。

让我用一个具体的板块来说明这种政策驱动的市场深度，那就是站点能源。英国拥有遍布城乡的通信基站、安防监控点和物联网设施，其中不少位于电网薄弱或供电成本高昂的区域。过去的政策对这些“用电孤岛”关注有限，但如今，随着“网络韧性”和“去碳化”成为政策高频词，为关键站点配备智能、绿色的自持能源解决方案，不再只是经济账，更是一道政治必答题。海集能在这一领域恰好有着深厚的积累。我们在上海和江苏的基地，一个擅长为复杂场景定制方案，另一个专注标准化产品的规模制造，这种双轮驱动模式让我们能灵活应对像英国这样既要求高度可靠性又追求成本效益的市场。我们的站点能源解决方案，例如光储柴一体化微站能源柜，其设计初衷就是为了解决无电弱网地区的供电难题。它不单单是一组电池，而是一个集成了光伏、智能管理器和先进温控系统的微型智慧能源枢纽，能够确保在苏格兰高地的严寒或英格兰夏季少见的持续阴雨天气下，通信基站依然稳定运行。这种极端环境适配能力，正是英国许多偏远站点所亟需的。

那么，这些政策变化最终导向何处？我的见解是，英国正在从“鼓励储能装机”向“构建以储能为核心的灵活性服务体系”进行深刻的范式转移。政策不再仅仅提供补贴，而是更多地通过市场机制设计，如更短的交易结算周期、更透明的平衡机制，来激励储能提供精准的服务。这要求储能系统不仅容量大，更要“聪明”、反应快。这恰恰与海集能近二十年来所坚持的技术路线不谋而合。我们提供的从来不只是硬件设备，而是从电芯选型、PCS（变流器）匹配、系统集成到后期智能运维的“交钥匙”数字能源解决方案。我们的系统内置的智能能量管理系统（EMS），能够基于实时电价、天气预测和负荷曲线，自动优化运行策略，最大化客户的资产收益。在英国这样一个电力市场机制成熟且复杂的国度，这种

智能化水平是参与市场竞争、获取多重收益的关键。可以说，英国的政策演变正在筛选出真正具备技术整合能力和全球化服务经验的玩家。

展望未来，英国储能市场的画卷已徐徐展开，政策提供了清晰的坐标系，而真正的图景将由每一个落地的项目来描绘。对于正在考虑进入或扩大英国市场的投资者和运营商而言，您认为，在选择储能合作伙伴时，除了技术参数和成本，哪些因素——比如对本地电网规则的理解深度、长期运维的可靠性保障，或是应对政策持续演变的解决方案韧性——将成为决定项目长期成败的更关键筹码？

来源: <https://hj-mobile.com>