

各位朋友，下午好。今天我想和大家聊聊一个正在全球能源版图上发生的有趣现象。不知您是否注意到，当我们谈论海外的储能项目时，越来越多的讨论开始围绕一个概念展开，那就是“储能AB”模式。这并非一个突然冒出的新词，而是市场实践与需求演变自然催生的结果。简单来讲，它代表着一种更灵活、更经济的储能应用思路，A往往指向能量型应用，比如削峰填谷、新能源平滑，而B则更侧重于功率型或辅助服务，比如调频、备用。这种分野与融合，正塑造着储能项目的新前景。

海外储能项目储能AB前景的深度观察与市场剖析

各位朋友，下午好。今天我想和大家聊聊一个正在全球能源版图上发生的有趣现象。不知您是否注意到，当我们谈论海外的储能项目时，越来越多的讨论开始围绕一个概念展开，那就是“储能AB”模式。这并非一个突然冒出的新词，而是市场实践与需求演变自然催生的结果。简单来讲，它代表着一种更灵活、更经济的储能应用思路，A往往指向能量型应用，比如削峰填谷、新能源平滑，而B则更侧重于功率型或辅助服务，比如调频、备用。这种分野与融合，正塑造着储能项目的新前景。

让我们先看看现象背后的数据。根据一些行业分析，在全球多个电力市场，尤其是欧美等成熟市场，单一价值的储能项目经济模型正面临挑战。而能够提供多重收益流、参与多种市场（即A+B）的储能系统，其内部收益率（IRR）表现往往更具韧性。这就像一个学生不再只依赖一门主科成绩，而是发展多项技能，综合竞争力自然更强。市场这只“看不见的手”正在清晰地指向一个方向：多功能、可调节、高可靠性的储能解决方案，才是未来的硬通货。这种需求，在通信基站、偏远站点等对供电连续性要求极高的场景中，表现得尤为迫切。

说到这里，我不得不提一下我们海集能的实践。我们自2005年在上海成立以来，近二十年的时间里，一直深耕于新能源储能领域。我们的角色，既是数字能源解决方案的服务商，也是站点能源设施的生产商。我们理解，一个成功的海外储能项目，特别是站点能源项目，绝非简单的设备出口。它需要从电芯、PCS到系统集成的全产业链把控，更需要深刻理解当地电网的规则、气候的严苛以及运营维护的实际挑战。因此，我们在江苏南通和连云港布局了生产基地，一个专注定制化设计，一个聚焦标准化制造，就是为了能够灵活应对全球不同客户从“A”到“B”的多样化需求。

那么，一个具体的案例或许能让我们看得更真切。以我们在东南亚某群岛国家的通信基站储能项目为例。当地电网薄弱，燃油发电成本高昂且不稳定，这纯粹是一个“无电弱网”的典型困境。客户的核心诉求（A）是确保基站24小时不间断供电，但同时也隐含了降低柴油消耗（经济性）和减少运维频次（B）的强烈需求。我们提供的，是一套光储柴一体化的智能微电网解决方案。这套系统不仅仅是一个大型“充电宝”，它的大脑——能源管理系统（EMS）——能够智能调度光伏、储能电池和柴油发电机。在阳光充足时，光伏优先供电并为电池充电；在夜间或阴天，储能电池放电；只有当电池电量不足时，柴油机才会高效介入。结果呢？项目的柴油发电量降低了超过70%，这不仅大幅削减了能源成本，更将运维人员前往偏远站点的次数减少了约三分之二，同时供电可靠性提升至99.9%以上。你看，在这个案例里，“A”（持续供电）是基本盘，而“B”（降本、减运维）则成为了价值倍增器和项目成功的关键。这恰恰印证了储能AB前景的核心：价值的叠加与场景的深度融合。

基于这些现象和数据，我的见解是，海外储能项目的未来，尤其是工商业和站点能源领域，将越来越

越依赖于解决方案的“智慧”而非单纯的“容量”。市场不会再为单一的储电能力支付过高溢价，但会慷慨回报那些能带来系统级优化、创造多重价值的集成方案。这要求我们作为解决方案提供者，必须拥有从顶层设计到底层硬件，再到智能运维的全栈能力。就像我们海集能所坚持的“交钥匙”工程，它交付的不只是一柜子电池，而是一套包含预测、控制、优化和服务的能源自治系统。这种深度集成能力，是应对海外市场千差万别的电网政策、气候环境和商业模式的底气所在。

所以，当我们在展望海外储能项目的广阔前景时，或许更应该思考这样一个问题：在您所处的市场或关注的领域，那些尚未被满足的、隐藏在主要需求之下的“B需求”究竟是什么？是参与电力现货市场套利，是提供黑启动能力，还是像我们案例中那样，极致地降低运维的隐性成本？发现并精准地回应这些需求，或许就是打开下一个增长空间的钥匙。您说，是伐？

来源: <https://hj-mobile.com>