

前阵子有个在米兰做设计的朋友和我视频，聊起他托斯卡纳乡下的老宅翻新。他讲，最头痛的不是设计风格，而是供电——老电网不稳定，夏天空调一开就跳闸，装光伏板呢，白天发的电晚上用不上，感觉钞票白白流走。他半开玩笑地问，阿拉上海有没有那种能“量体裁衣”、根据他房子具体情况定做一套家用储能系统的“店铺”？我听了不禁莞尔，他描述的，不正是我们行业里常说的“意大利家用储能电源订做店”的需求雏形吗？只不过，真正的“订做”，远非街边小店能完成，它背后是一整套从技术到服务的精密体系。

## 意大利家用储能电源订做店与能源自给的新想象

前阵子有个在米兰做设计的朋友和我视频，聊起他托斯卡纳乡下的老宅翻新。他讲，最头痛的不是设计风格，而是供电——老电网不稳定，夏天空调一开就跳闸，装光伏板呢，白天发的电晚上用不上，感觉钞票白白流走。他半开玩笑地问，阿拉上海有没有那种能“量体裁衣”、根据他房子具体情况定做一套家用储能系统的“店铺”？我听了不禁莞尔，他描述的，不正是我们行业里常说的“意大利家用储能电源订做店”的需求雏形吗？只不过，真正的“订做”，远非街边小店能完成，它背后是一整套从技术到服务的精密体系。

### 现象：从标准化商品到个性化解方案的跃迁

过去几年，全球家用储能市场经历了爆炸式增长。大家起初追捧的是几款明星标准化产品，仿佛买家电一样简单。但很快，问题浮现了：亚平宁半岛北部的阿尔卑斯山麓与南部的西西里岛，光照资源、电网政策、家庭用电习惯能一样吗？一栋历史保护建筑的石墙结构与新建的智能别墅，安装条件能一样吗？答案显然是否定的。于是，市场开始呼唤一种更深度的服务模式——不再是简单地销售硬件，而是提供基于详细能源审计的定制化解决方案。这种需求，催生了“订做”概念的兴起。本质上，这是消费者从购买“产品”到购买“结果”（稳定供电、节省电费、能源独立）的深刻转变。

### 数据背后的驱动力

我们来看一组有意思的数据。根据意大利能源机构GSE的统计，截至2023年底，意大利与光伏配套的储能系统安装量同比增长超过150%，这个增速在欧洲名列前茅。更有洞察的数据在于，在新增安装中，超过30%的用户提出了超出标准配置的定制化需求，比如更高的离网备用时长、与古老家居系统的无缝整合、或是针对特定高耗电古董设备的稳压保护。这说明，当市场度过早期尝鲜阶段，成熟用户的需求变得极为具体和个性化。标准化产品解决了“有无”问题，而定制化服务则在解决“优劣”和“契合度”问题。

### 案例：当十五世纪的农舍遇见二十一世纪的智慧储能

让我分享一个我们海集能（HighJoule）实际参与的案例，或许能更生动地说明什么是“深度订做”。客户是翁布里亚大区一座改造为度假民宿的十五世纪农舍。挑战非常典型：

**建筑限制：**石质墙体，无法随意打孔布线，屋顶承重与倾角需精密计算。

**负荷复杂：**除日常用电外，还有泳池泵、地暖系统、以及客人集中入住时瞬时的高负荷。

**运营需求：**业主希望最大化利用光伏，实现近乎100%的能源自给，并将能源成本作为核心卖点。

这绝不是选个型号下单那么简单。我们的团队，作为一家从2005年就深耕新能源储能，拥有上海总部

与江苏南通、连云港两大专业化生产基地的高新技术企业，首先进行了长达两周的现场数据监测。我们分析了每一小时的日照曲线、历史用电数据，甚至模拟了旅游旺季的负载场景。最终，我们提供的不是一台简单的“电池”，而是一套融合了智能能源管理系统的光储一体化解决方案。

具体方案包括：利用原有谷仓空间部署定制化电池柜，完美隐藏于历史景观中；PCS（变流器）选型特别考虑了应对感性负载（如泵类）的冲击；智能系统则根据民宿预订率预测未来几天能耗，动态调整光伏发电的存储与使用策略，优先保障关键负荷。结果呢？项目实施后，该民宿在旅游旺季的电网购电成本降低了92%，并且经历了两次区域电网故障而营业未受任何影响，成为了当地小有名气的“能源自主”标杆民宿。你看，真正的“订做店”，交付的是一套稳定运行的私有微电网，和实实在在的财务回报与竞争力。

见解：订做的内核是技术积淀与体系化能力

那么，支撑这种深度定制的底层逻辑是什么？我认为三个层次的“专业化”。

## 层次

### 内涵

### 对应能力

## 产品专业化

对电芯、PCS、BMS等核心部件的深度掌控与选型匹配。

全产业链研发与制造能力，如海集能在南通基地的定制化设计与连云港的规模化制造，确保从核心到集成的自主可控。

## 场景专业化

深刻理解家庭、别墅、民宿、小型工商业等不同场景的独特需求与约束条件。

丰富的全球项目数据库与经验积累，能够快速进行技术方案映射。

## 服务专业化

涵盖前期咨询、方案设计、安装调试、智能运维的全生命周期服务。

完整的EPC服务与“交钥匙”工程能力，以及基于数字平台的远程智能运维，确保系统长期高效运行。

海集能近20年来，从站点能源（如通信基站、安防监控的绿色供电）到工商业储能，再到深入家庭场景，其实一直在做一件事：将复杂、专业的能源技术，转化为用户可感知、可依赖的稳定价值。家用储能的“订做”，无非是这种能力在更精细颗粒度上的延伸。它要求服务商不仅懂技术参数，还要懂当地政策、懂建筑规范、甚至懂用户的生活美学。这恰恰是我们所擅长的——结合全球化项目经验与本土化创新，提供“高效、智能、绿色”的解决方案。

## 对未来的开放思考

所以，当我的设计师朋友，或者任何一位意大利的房产业主，在寻找“家用储能电源订做店”时，他真正在寻找什么？我想，是一个能听懂他关于家园能源梦想的伙伴，一个能将技术无缝融入他生活场景的

专家，一个能为他的资产提供长期韧性保障的服务商。这个市场正在从“电气化”走向“智慧能源化”，门槛在无形中大幅提升。

那么，对于正在考虑为家庭或产业增添一份能源自主权的您来说，除了预算和空间，您认为在规划一套定制储能系统时，最容易被忽视、却又至关重要的考量因素是什么？是系统未来与电动汽车的联动可能性？是与智能家居的深度整合？还是其对房产长期价值的潜在影响？我很好奇您的看法。

---

来源: <https://hj-mobile.com>