

最近几年，北亚地区，特别是中国、日本和韩国，在能源政策上出现了一个非常有趣的转向。如果你关注新能源，特别是储能领域，你会发现一个词被频繁提及——共享储能。这不仅仅是一个技术概念，更是一种新兴的商业模式和资产运营思路。简单来说，它允许多个用户共同投资、拥有或使用一个集中的储能系统，从而分摊成本、共享收益，并优化整个区域电网的稳定性和经济性。这听起来很理想，对吧？但任何新模式的落地，都离不开清晰、具有前瞻性的政策框架来铺路搭桥。

## 北亚共享储能政策规定解读与市场实践

最近几年，北亚地区，特别是中国、日本和韩国，在能源政策上出现了一个非常有趣的转向。如果你关注新能源，特别是储能领域，你会发现一个词被频繁提及——共享储能。这不仅仅是一个技术概念，更是一种新兴的商业模式和资产运营思路。简单来说，它允许多个用户共同投资、拥有或使用一个集中的储能系统，从而分摊成本、共享收益，并优化整个区域电网的稳定性和经济性。这听起来很理想，对吧？但任何新模式的落地，都离不开清晰、具有前瞻性的政策框架来铺路搭桥。

我们首先来看看驱动这一趋势的“现象”。北亚经济体普遍面临类似的挑战：能源结构转型压力大，可再生能源（尤其是光伏和风电）间歇性并网对电网造成了巨大冲击。同时，城市密度高，土地资源紧张，大规模建设独立储能电站的成本和选址都成问题。这就催生了对“共享”和“聚合”的需求。政策制定者意识到，与其让成千上万个工商业或户用储能系统各自为战，不如将它们“虚拟”地聚合起来，形成一个可被电网统一调度的大型“虚拟电厂”（VPP）。共享储能，正是实现这一构想的关键物理基石。

接下来，我们看一些“数据”和初步的“案例”。以中国为例，山东、湖南、浙江等省份已率先出台省级共享储能建设指南和价格机制。例如，山东省明确支持独立储能电站以共享模式参与电力现货市场，并给予容量补偿。根据国家能源局2023年的数据，中国新型储能项目中，规划或已建成的共享（独立）储能电站占比已超过30%，成为增长最快的板块。在日本，经济产业省（METI）通过修订《电力事业法》和相关补贴政策，鼓励社区级和区域级的储能共享，以提升灾备能力和本地消纳可再生能源。韩国则在济州岛等地开展试点，探索将分布式光伏与共享储能结合，打造高比例可再生能源岛屿。

那么，这些政策规定的核心“见解”是什么？我认为可以归纳为三个阶梯式的逻辑层次。

### 第一层：明确资产属性与准入规则

政策首要解决的是“身份”问题。共享储能电站通常被定义为“独立储能设施”，拥有独立的电力市场主体地位。这使其可以合法地参与电能量市场、辅助服务市场（如调频、调峰）和容量市场。政策会详细规定其技术门槛（如功率、容量、响应速度）、并网标准和安全要求。这为像我们海集能这样的技术提供商指明了产品研发方向——我们的标准化储能柜和一体化系统集成能力，必须严格满足甚至超越这些准入要求，确保项目从诞生起就合规、高效。

### 第二层：设计经济模型与收益渠道

这是共享储能能否盈利、从而具有商业吸引力的关键。政策需要设计清晰的“钱从哪里来”的路径。目前主流的收益渠道包括：

容量租赁：向风电、光伏电站或工商业用户出租储能容量，满足其配储要求或自身调频需求。  
电力市场交易：通过“低储高发”参与峰谷套利。  
辅助服务补偿：为电网提供调频、调峰、备用等服务并获得报酬。  
容量补偿：部分地区对提供可用容量的储能电站给予固定补偿。

政策的精细度，直接决定了项目的投资回报率（IRR）。这就要求储能系统本身必须具备极高的循环效率、快速的响应能力和卓越的可靠性。海集能依托近二十年的技术沉淀，在电芯选型、PCS（变流器）控制和智能EMS（能源管理系统）算法上持续投入，就是为了确保我们的系统在每一个收益环节都能“颗粒归仓”，为客户最大化价值。我们的南通基地专注于此类大型定制化共享储能系统的设计与集成，正是为了深度适配不同地区的具体政策与市场规则。

### 第三层：推动技术创新与系统集成

最高层级的政策导向，是鼓励技术创新和跨领域融合。共享储能不是简单的电池堆砌，而是一个集成了电力电子技术、物联网、大数据和人工智能的复杂能源信息物理系统。政策会鼓励甚至要求共享储能平台具备高级应用功能，如：

多目标优化调度算法，平衡多方利益。  
与虚拟电厂（VPP）平台、电力交易平台的无缝对接。  
支持区块链技术的可信交易与计量。

这恰恰与海集能作为数字能源解决方案服务商的定位高度契合。我们提供的不仅仅是硬件柜子，更是一套包含智能运维、能效分析和市场交易策略支持的“交钥匙”解决方案。我们的系统天生具备强大的数据接口和可扩展的软件平台，能够轻松融入未来更智能、更开放的电力生态体系。

讲到这里，我想分享一个更具体的视角。共享储能的思想，其实与我们海集能在“站点能源”这一核心业务板块的长期实践一脉相承。阿拉（上海话，意为“我们”）为偏远地区的通信基站、安防监控站点提供“光储柴一体化”方案时，本质上就是在解决一个微缩版的“共享”或“自治”能源问题——如何将有限的光伏、储能和备用柴油发电机智能协同，为一个关键负载提供最可靠、最经济的供电。这种在极端环境下磨练出来的系统集成能力、智能管理能力和对可靠性的极致追求，当被应用到规模更大、商业模式更复杂的共享储能项目时，就成了我们独特的优势。我们在连云港基地规模化制造的标准化储能单元，其高密度、高安全、易部署的特性，也非常适合作为共享储能项目的标准化“积木块”。

当然，北亚各国的政策仍处于快速演进期。投资者和运营商面临的一个现实问题是：在技术路线快速迭代、政策尚未完全定型、市场机制仍在探索的当下，如何选择既能满足当前要求，又具备足够柔性以适应未来变化的储能系统？这或许不是一个有标准答案的问题，但它引导我们更深入地思考技术、政策与市场之间的动态博弈。您认为，在未来两年内，哪个具体的政策突破（比如更灵活的隔墙售电规则，或更精确的碳积分核算）将最大程度地释放北亚共享储能的市场潜力？

来源: <https://hj-mobile.com>