

最近，在能源行业的圈子里，一份来自中能电气的储能项目招标公示，引发了不小的关注。这份文件，依我看来，远不止是一份简单的采购公告。它更像一个清晰的信号，标志着中国能源基础设施的建设，正在从传统的单一供电模式，向更加灵活、智能和绿色的“源网荷储”一体化模式深度演进。这种转变，不是一蹴而就的，它背后是过去近二十年来，像我们海集能（HighJoule）这样一批企业，在技术、产品和应用场景上持续深耕的结果。

中能电气储能项目招标公示与行业转型的深层逻辑

最近，在能源行业的圈子里，一份来自中能电气的储能项目招标公示，引发了不小的关注。这份文件，依我看来，远不止是一份简单的采购公告。它更像一个清晰的信号，标志着中国能源基础设施的建设，正在从传统的单一供电模式，向更加灵活、智能和绿色的“源网荷储”一体化模式深度演进。这种转变，不是一蹴而就的，它背后是过去近二十年来，像我们海集能（HighJoule）这样一批企业，在技术、产品和应用场景上持续深耕的结果。

海集能自2005年在上海成立以来，就认准了储能这条赛道。我们一直将自己定位为数字能源解决方案的服务商和站点能源设施的生产商。近二十年的技术沉淀，让我们深刻理解，储能的核心价值在于“平衡”与“赋能”。它平衡的是电力在时间与空间上的不匹配，赋能的是各种能源设施，让它们更可靠、更经济、更智能。我们的业务覆盖工商业储能、户用储能、微电网，当然，还有我们非常核心的站点能源板块。我们拥有从电芯、PCS（储能变流器）到系统集成的全产业链布局，在上海设立总部，在江苏的南通和连云港建立了两个生产基地，一个负责深度定制，一个专注规模制造，目的就是为了给全球客户提供高效、智能、绿色的“交钥匙”解决方案。

回到中能电气的招标事件，我们可以将其视为一个典型的“现象”。这个现象揭示了当前电力系统面临的核心挑战：随着可再生能源渗透率不断提高，电网的波动性和不确定性在加剧。传统的“刚性”电网需要“柔性”的调节资源，而储能正是其中最关键的环节之一。根据国家能源局的相关规划，到2025年，新型储能装机规模将达到3000万千瓦以上。这个数据是惊人的，它意味着一个万亿级市场的快速成型。储能不再是可有可无的“配件”，而是构建新型电力系统的“标配”。

那么，一个成功的储能项目究竟该如何落地呢？让我以一个具体的案例来阐述。在东南亚某国的通信网络扩建计划中，运营商面临一个棘手问题：数千个新建的基站站点位于无电网或电网极不稳定的偏远地区。传统的柴油发电机方案，不仅运营成本高得吓人，碳排放和噪音问题也让当地社区不满。这时，就需要一套高度集成、智能管理且能适应高温高湿极端环境的解决方案。海集能为这个项目提供了定制化的“光储柴一体”站点能源柜。每个站点都集成了一套小型光伏阵列、一套储能电池系统（通常为20-50kWh）和一台作为后备的静音型柴油发电机。

智能管理核心：系统的“大脑”——能源管理系统（EMS）会优先使用光伏发电，并将多余电力存入储能电池；当光伏不足时，由电池放电；只有在连续阴雨天且电池电量耗尽时，才会自动启动柴油发电机。这套逻辑，阿拉上海人讲起来就是“螺丝壳里做道场”，在有限的空间和资源里，实现了效率的最大化。

实际成效：项目实施后，单个站点的柴油消耗量降低了超过70%，运营成本大幅下降。同时，供电可靠性从原先不足90%提升至99.9%以上，确保了通信网络的稳定运行。这个案例中的数据——70%的燃油节约和

99.9%的可靠性——就是储能价值最直接的量化体现。

透过这个案例，我们可以得到一些更深层次的“见解”。中能电气的招标，其目标绝不仅仅是购买一批电池柜。它实质上是在采购一种“能力”，一种能够提升电网韧性、促进可再生能源消纳、并最终保障电力安全与经济运行的综合能力。这意味着，投标方不仅需要提供硬件产品，更需要具备深厚的系统集成能力、智能化的能源管理软件平台，以及对不同应用场景（无论是电网侧调峰调频，还是工商业用户的需求侧响应）的深刻理解。这恰恰是海集能近二十年来所构建的核心壁垒：我们交付的不是冰冷的设备，而是一套持续产生价值的能源解决方案。

行业正在经历范式转移。未来的能源系统，将是一个由无数个分布式、可调度的能源节点构成的网络。每一个储能项目，无论是像中能电气这样的大型集中式项目，还是遍布全球的通信基站微电网，都是这个庞大网络中的一个智能细胞。它们自主运行，又协同响应，共同维持着整个能源生态的稳定与高效。想要了解更多关于新型储能技术路径与政策导向的权威分析，可以参考国家能源局发布的相关研究报告。

所以，当您下一次看到类似的招标公告时，不妨思考这样一个问题：在能源转型这场波澜壮阔的变革中，我们选择的合作伙伴，是否真正具备了将技术沉淀转化为持续可靠价值的能力，从而共同构建那个我们期待中的、更绿色、更坚韧的能源未来？

来源: <https://hj-mobile.com>