

你好，我是海集能的产品技术专家。今朝阿拉聊聊一个蛮有意思的现象：中国电建集团旗下的商业园区，正在经历一场静悄悄的能源革命。依大概也注意到，过去几年，商业园区的运营者最头疼的事情之一，就是电费账单。尖峰时段的电价高得吓人，电网的稳定性也时不时带来些小麻烦。但现在，越来越多的园区开始把目光投向一个解决方案——储能。

## 中国电建商业园区储能发展新格局

你好，我是海集能的产品技术专家。今朝阿拉聊聊一个蛮有意思的现象：中国电建集团旗下的商业园区，正在经历一场静悄悄的能源革命。依大概也注意到，过去几年，商业园区的运营者最头疼的事情之一，就是电费账单。尖峰时段的电价高得吓人，电网的稳定性也时不时带来些小麻烦。但现在，越来越多的园区开始把目光投向一个解决方案——储能。

这不是空穴来风。根据中国电力企业联合会的数据，2023年，我国工商业储能新增装机规模同比增长超过150%。这个数字背后，反映的是一个清晰的趋势：储能正从“锦上添花”的选项，变为商业地产和工业园区实现降本增效、提升能源韧性的“必需品”。尤其对于像中国电建这样，自身拥有庞大园区资产和绿色能源基因的巨头，推动旗下商业园区的储能应用，既是社会责任，更是精明的商业决策。

那么，具体怎么操作呢？这就要谈到储能系统的核心价值了。一个理想的商业园区储能方案，绝不仅仅是放几个电池那么简单。它需要像一个聪明的“能源管家”，至少完成三件事：

**峰谷套利：**在电价低的谷时充电，在电价高的峰时放电，直接削减电费开支。

**需量管理：**平滑园区的用电功率曲线，避免因短时功率过高而产生巨额需量电费。

**应急备电：**在电网故障时提供不间断电力，保障数据中心、研发实验室等关键负荷的持续运行。

讲个具体案例吧。去年，我们海集能为华东地区一个大型科技产业园提供了整套的“光伏+储能”解决方案。这个园区白天有大量的研发和办公用电，负荷曲线尖锐。我们部署了一套容量为2MWh的集装箱式储能系统，与园区屋顶光伏协同工作。运行一年后，数据显示：

### 指标效果

年电费节约超过120万元人民币

峰值需量降低约15%

清洁能源消纳率提升光伏自发自用比例从60%提高到85%以上

这个案例的启示在于，成功的储能项目，必须与园区的实际用电特性深度耦合。我们海集能（上海海集能新能源科技有限公司）作为一家从2005年就扎根于储能领域的高新技术企业，对此深有体会。近20年的技术沉淀，让我们明白，好的储能系统，硬件是基础，软件和算法才是灵魂。我们的系统集成能力，覆盖从电芯、PCS到智能运维的全产业链，目的就是为客户提供高效、智能、绿色的“交钥匙”方案。

当我们把视角拉回到中国电建的商业园区，会发现其场景更具代表性。这类园区往往建筑类型多样

，负荷构成复杂，可能同时包含办公、商业、酒店甚至轻型生产单元。这对储能系统的适配性和智能化管理提出了更高要求。它需要的不是标准化的“罐头”产品，而是能够灵活配置、与既有能源设施（如光伏、充电桩）无缝对接的定制化解决方案。这正是我们南通基地所擅长的——专注于复杂场景下定制化储能系统的设计与生产。同时，对于园区内通信基站、安防监控等关键站点，我们连云港基地规模化制造的标准化站点能源产品，如光伏微站能源柜，又能快速部署，形成“集中式+分布式”的立体化储能网络，解决无电弱网区域的供电难题。

更深一层看，商业园区储能的发展，其实是在重构园区的能源属性。它让园区从一个纯粹的能源消费者，转变为一个可以参与电网调节的“微能源节点”。在未来的电力市场中，这种灵活性本身就是资产。想象一下，园区储能系统在电网需要时提供调频辅助服务，获取额外收益——这不再是想象，在一些先行试点区域已成为现实。这背后需要的，是储能系统具备极快的响应速度和精准的控制逻辑，而海集能数字能源解决方案的核心，正是通过智能算法实现这类高级应用。

所以，对于正在规划或升级能源系统的中国电建商业园区管理者而言，关键问题或许不再是“要不要上储能”，而是“如何选择最懂场景、最能创造价值的合作伙伴”。储能项目的全生命周期成本、安全性、与园区数字化管理平台的兼容性，都是需要仔细权衡的要素。毕竟，这是一项关乎未来十年甚至更长时间能源成本与运营安全的战略投资。

那么，你的园区是否已经开始评估自身的储能潜力？在制定能源转型路线图时，除了经济效益，你最看重的价值维度又是什么呢？

来源: <https://hj-mobile.com>