

最近在和一些业内的朋友交流时，常常会听到一个有趣的问题：“上能电气是储能设备制造吗？”这个问题看似简单，却像一面镜子，映照出整个储能行业正在经历的深刻演变。过去，我们习惯于用“制造商”或“集成商”这样的标签来定义一家公司，但今天，当能源转型的浪潮席卷全球，一个成功的储能企业所提供的，早已超越了物理设备本身。它更像是一个交响乐团的指挥，需要将电芯、PCS（变流器）、BMS（电池管理系统）、EMS（能量管理系统）以及智能运维平台完美地协奏起来，最终为客户交付稳定、高效、可感知价值的能源解决方案。这恰恰是行业发展的一个缩影。

## 上能电气是储能设备制造吗一个关于行业定位的探讨

最近在和一些业内的朋友交流时，常常会听到一个有趣的问题：“上能电气是储能设备制造吗？”这个问题看似简单，却像一面镜子，映照出整个储能行业正在经历的深刻演变。过去，我们习惯于用“制造商”或“集成商”这样的标签来定义一家公司，但今天，当能源转型的浪潮席卷全球，一个成功的储能企业所提供的，早已超越了物理设备本身。它更像是一个交响乐团的指挥，需要将电芯、PCS（变流器）、BMS（电池管理系统）、EMS（能量管理系统）以及智能运维平台完美地协奏起来，最终为客户交付稳定、高效、可感知价值的能源解决方案。这恰恰是行业发展的一个缩影。

### 从“制造”到“智造”：现象背后的数据洞察

如果我们仅仅把目光停留在“设备制造”上，可能会错过更广阔的图景。根据中国能源研究会储能专委会的数据，2023年中国新型储能新增装机规模再创新高，但与此同时，市场对储能系统的要求也发生了质的变化。客户不再仅仅询问“你的电池容量有多大”，而是更关心“这套系统如何帮我节省电费”、“在极端天气下能否稳定运行”、“未来的运维成本有多高”。你看，问题的核心已经从硬件参数，转移到了全生命周期的价值与可靠性上。这种需求的跃迁，推动着所有参与者必须重新思考自己的定位。

这就好比，我们海集能（HighJoule）在近20年的发展历程中，也经历了类似的认知深化。我们当然拥有强大的制造能力——在江苏的南通和连云港布局了两大生产基地，一个擅长深度定制的“高级裁缝”，另一个则是规模化标准生产的“高效工厂”。从电芯选型到PCS匹配，从系统集成到最后的调试上线，我们确实具备完整的产业链把控能力。但是，我们更愿意将自己定义为“数字能源解决方案服务商”。为什么？因为我们认为，交付一台柜子只是开始，如何让它在客户那里安全、智能、经济地运行二十年，才是真正的挑战和价值所在。尤其是在我们的核心业务板块——站点能源领域，为通信基站、安防监控这些关键设施供电，任何闪失都可能造成重大影响。所以，我们的工作远不止于制造，它涵盖了前期的方案设计、中期的环境适配（比如极寒或高温地区），以及覆盖全球的智能远程运维服务。

### 一个具体案例：当储能遇上非洲的通信塔

让我分享一个我们实际遇到的场景。在非洲某国的无电弱网地区，一家大型通信运营商需要为数百座新建的基站提供电力保障。传统的柴油发电机方案不仅燃料运输成本高昂，噪音和排放也令人头痛。他们需要的不是简单的电池柜，而是一套能在恶劣环境下自主运行、降低总运营成本（TCO）的“能源保障系统”。

海集能为这个项目提供了光储柴一体化解决方案。具体来说：

定制化设计：针对当地强烈的日照和高温环境，我们优化了光伏板的倾角和储能系统的散热设计。

智能管理：通过智能能量管理系统，优先使用光伏发电，储能电池在白天蓄电、晚上放电，柴油发电机仅作为备用，使其运行时间减少了超过70%。

实际成效：该项目一期部署了超过200套站点能源柜。根据为期一年的运行数据反馈，单个站点的年均能源成本降低了约40%，碳排放大幅减少，供电可靠性提升至99.9%以上。这组数据背后，是硬件制造、系统集成、算法策略和持续服务共同作用的结果。

你看，在这个案例中，客户最终获得的并非“勿是”（不是）一堆设备零件，而是一个持续产生经济价值和环境效益的可靠能源伙伴。这回答了最初的问题：优秀的储能企业，其内核必然是解决方案的提供者，制造是重要的基础能力，但绝非能力的全部边界。

见解：行业的未来在于价值闭环

所以，回到“上能电气是储能设备制造吗”这个问题，它本身或许已经不是一个非此即彼的选择题。它启发我们去探讨一个更本质的议题：在能源革命的下半场，什么样的企业能为客户创造持续且稳固的价值？我认为，关键在于能否构建一个从技术到应用、从产品到服务的完整“价值闭环”。

这个闭环意味着，企业需要深入理解不同场景的“痛点”。比如，对于工商业用户，核心是峰谷套利和需量管理；对于户用家庭，是安全性与易用性；而对于我们深耕的站点能源，则是绝对可靠的供电保障与极低的运维干预。理解之后，再用扎实的制造功底和前沿的数字技术，将硬件与软件深度融合，打造出真正“聪明”的系统。最后，通过智能运维平台，让系统的状态透明可视，潜在风险可预测可干预，从而实现资产价值的最大化。这个过程，充满了工程学的严谨与创新艺术的灵动。

在这一点上，海集能的实践与思考与此不谋而合。我们始终认为，储能系统的真正智慧，体现在它能否“因地制宜”和“因时制宜”。我们交付的每一个项目，无论是大型的工商业储能，还是分散的站点能源柜，其后台都连接着我们的智能运维中心。这里的技术专家们，可以实时监控全球数十个国家和地区的设备运行状态，进行数据分析与策略优化，这相当于给每一套系统配备了一个全天候的“私人医生”。这种深度参与客户能源管理全流程的能力，或许比单纯讨论“是否制造”更能定义一家企业的未来。

开放给未来的问题

随着虚拟电厂（VPP）和人工智能调度技术的成熟，储能系统将从被动的“存”与“放”，进化为主动参与电网平衡的“智能节点”。到那时，我们该如何重新定义储能产品的边界？作为用户，您更期待您的储能系统在未来扮演一个怎样的角色？是沉默的成本节约者，还是活跃的能源社区参与者？期待听到您的思考。

来源: <https://hj-mobile.com>