

各位朋友，下午好。我们不妨把目光稍稍往回看，聚焦在2019年。那一年，对于许多行业而言或许充满挑战，但对于储能领域，却是一个关键的转折点。如果你查阅当时的行业报告，比如中国能源研究会储能专委会发布的年度白皮书，会看到一个令人振奋的数字：全球储能市场，特别是电化学储能，正在以前所未有的速度扩张。这个增速不仅仅是一个百分比，它更像一个强烈的信号，宣告着能源利用方式的一场静默革命正式拉开了帷幕。

2019年储能行业规模增速揭示了一个新时代的序章

各位朋友，下午好。我们不妨把目光稍稍往回看，聚焦在2019年。那一年，对于许多行业而言或许充满挑战，但对于储能领域，却是一个关键的转折点。如果你查阅当时的行业报告，比如中国能源研究会储能专委会发布的年度白皮书，会看到一个令人振奋的数字：全球储能市场，特别是电化学储能，正在以前所未有的速度扩张。这个增速不仅仅是一个百分比，它更像一个强烈的信号，宣告着能源利用方式的一场静默革命正式拉开了帷幕。

这个现象背后，是多重逻辑的阶梯式演进。最表层的现象，是各国对可再生能源，尤其是光伏和风电发电的提升，但间歇性发电的特性让电网稳定性面临考验。紧接着，数据层面显示，电池成本以超越预期的曲线下降，使得储能在经济账上开始算得过来。再深入一步，我们看到商业案例的涌现，从调频服务到工商业峰谷套利，储能的价值被不断挖掘和验证。最终，这导向了一个核心见解：能源系统正在从“发-输-配-用”的刚性链条，转向“发-储-用”协同的柔性网络。储能不再是可有可无的配件，而是新型电力系统的“稳定器”和“智能管家”。

这个深刻的行业变革，正是像我们海集能这样的企业深耕近二十年的土壤。自2005年在上海成立以来，我们见证了行业从萌芽到爆发的全过程。我们的角色，不仅仅是储能产品的生产商，更是数字能源解决方案的服务商。我们理解，真正的价值在于将电芯、PCS、BMS这些硬件，通过智能化的系统集成和运维，转化为客户手中稳定、高效、可管理的能源资产。我们在江苏南通和连云港布局的基地，一个精于定制化设计，一个专攻规模化制造，就是为了灵活应对从工商业大型储能到微电网、站点能源等不同场景的复杂需求。可以说，海集能的成长脉络，与行业增速的曲线是紧密共振的。

让我举一个具体的例子，来诠释这种“增速”如何落地为实实在在的价值。在通信领域，随着5G基站和海量物联网设备的部署，站点能源的需求发生了质变。传统的市电依赖或单一柴油发电机方案，在无电弱网地区或对供电可靠性要求极高的场景下，显得力不从心，运维成本也居高不下。我们海集能将光伏、储能、柴油发电机智能耦合，打造了光储柴一体化的站点能源解决方案。比如，在东南亚某群岛的通信基站项目中，我们部署了集成光伏微站能源柜和智能电池柜的系统。通过智能能量管理，优先使用光伏发电，储能系统平抑波动并在夜间供电，柴油发电机仅作为终极后备。结果是，柴油消耗降低了超过70%，站点供电可用性从不足90%提升至99.9%以上，完全满足了关键通信设施的严苛要求。这个案例中的数据——70%的燃料节约和接近100%的可靠性——就是2019年那个行业增速百分比，在具体市场里开出的花、结出的果。它解决的不仅是供电问题，更是偏远地区数字化发展的基础支撑。

所以，当我们回顾2019年的增速，它真正预示的，是储能从“技术可行”迈向“商业必要”的拐点。市场不再仅仅谈论兆瓦和兆瓦时，而是更关注全生命周期的度电成本、系统的智能化程度、以及对极端环境的适应能力。这要求从业者必须具备全产业链的视角和深度集成的能力。海集能之所以能在全球多

个市场成功落地项目，正是因为我们从研发之初就坚持这种“交钥匙”思维，阿拉讲求的是从头到尾拎得清，确保我们的产品无论是放在北欧的寒带还是赤道的海岛，都能稳定高效地运行。这种基于全球化经验的本土化创新，是应对多样化市场需求的关键。

那么，站在今天回望那个加速的起点，一个值得我们共同思考的问题是：当储能成为新型基础设施的标配，下一个定义行业竞争力的关键，是会落在更极致的成本控制上，还是更高级的能源人工智能算法上，抑或是与电力市场更深入的交易互动机制上？对于正在规划自身能源未来的企业和机构而言，您认为在您的业务场景中，储能解决方案最迫切需要突破的瓶颈是什么？

来源: <https://hj-mobile.com>